

The background of the slide is a close-up photograph of several hands working together on a blue, textured surface. One hand is holding a small, dark object, possibly a piece of fabric or a tool, while another hand is positioned nearby. The lighting is soft, highlighting the skin tones and the texture of the surface.

Etude de cas — Going global with Worldline

PCN

WORLDLINE 

• Garder l'avance d'un leader mondial concernant l'acquisition de Talents

Fondée en 1973, Worldline est un leader mondial du paiement et des transactions sécurisés. Il est même pionnier de ce secteur. L'entreprise vise à rendre les solutions numériques de paiement et de transaction respectueuses de l'environnement et accessibles au plus grand nombre. Elle soutient également les transformations sociales de son environnement. Travaillant avec plus d'un million de commerçants, ses services se concentrent sur la dynamisation du point de vente grâce aux solutions de traitement des paiements les plus fiables et avancées.

Notre mission

L'objectif principal de Worldline était d'accélérer son développement commercial en élargissant sa base de clientèle européenne. Elle recherchait des personnes ayant de l'expérience dans la gestion de clients à haut risque et une connaissance des différentes solutions de paiement comme les crypto-monnaies, une expertise de niche. Le candidat idéal devait avoir des compétences en vente, faire preuve d'une grande autonomie et enfin d'une forte capacité d'adaptation.

L'entreprise recherchait des talents spécialisés dans le secteur des paiements afin d'engager deux Responsables du Développement Commercial, lesquels rejoindraient sa division Payment IQ. Leur priorité était Amsterdam, mais ils étaient également prêts à faire preuve d'une certaine flexibilité et à proposer un poste en télétravail/hybride/sur site selon les préférences et la disponibilité des candidats potentiels.



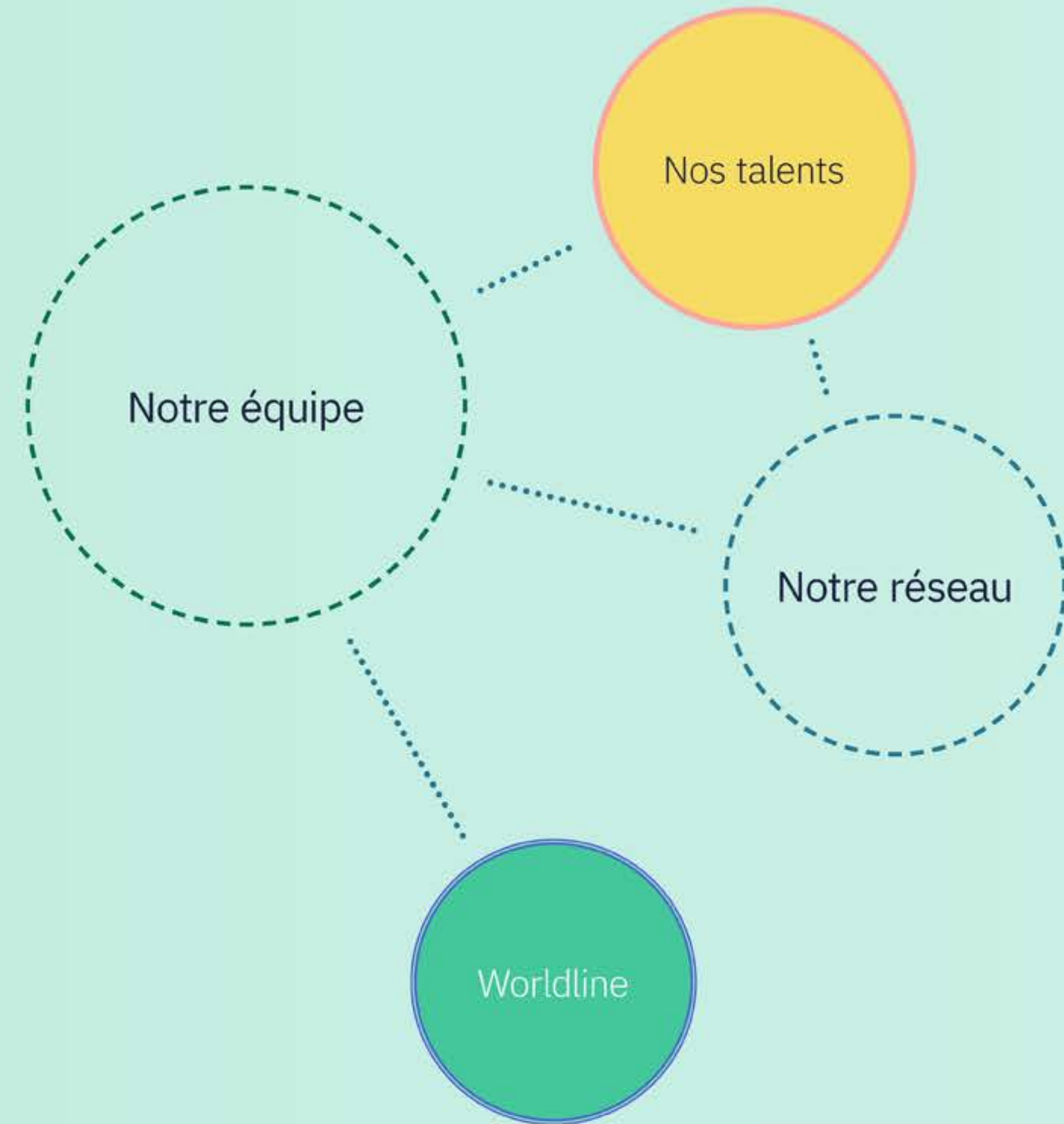
Worldline

Responsables du
Développement
Commercial H/F

Notre approche

Dans le cadre de notre collaboration avec Worldline nous avons entamé le processus de recrutement par une première rencontre en face à face avec le Responsable du Recrutement. En effectuant une recherche rapide dans le vaste vivier de talents de PCN, nous avons pu envoyer rapidement une première liste de candidats. Après un processus de sélection détaillé, nous avons en effet quelques candidats capables de palier la mission et d'accompagner le développement de l'activité sous-jacent. Nous avons pu donner à notre client la possibilité de faire un choix entre plusieurs candidats, réunissant tous les impératifs du poste.

Après avoir trouvé le candidat qui convenait le mieux à l'entreprise, Worldline a enchaîné les différents entretiens et tests d'évaluation et ce dernier a rapidement intégré les effectifs. Pendant tout ce processus nous avons soutenu les deux parties et sommes restés disponibles et à l'écoute afin de garantir la bonne transmission des informations. Nous avons pris le soin de suivre également l'intégration du nouveau salarié.





Le résultat

L'objectif était de mener le processus de recrutement le plus rapidement possible, et nous y sommes arrivés. Après notre première réunion, il nous a fallu 45 jours pour pourvoir les deux postes, soit 25 % de temps de moins qu'il n'en faut pour trouver deux candidats. Notre première Responsable commerciale a intégré les équipes 15 jours plus tard, suivi du second deux semaines après.

En peu de temps, PCN a été en mesure de pourvoir deux missions spécifiques nécessitant une expertise de niche dans les secteurs de la fintech et des paiements. Nous sommes restés en contact avec les deux parties pendant le processus d'intégration et plus tard pour garantir une relation durable entre les candidats et l'entreprise. Notre candidat a même battu des records, à l'origine de la plus rapide conclusion de transaction réalisée chez Worldline. Cela appuie la qualité et le talent des candidats qui composent notre vivier.

Sites

Lettonie

Royaume-Uni

Pays-Bas

Chypre

Malte

Suède

Placements / Roles

2 Responsables Développement Commercial Mondial

D'autres projets confidentiels sont actuellement en cours.

Le retour d'information de notre client

Outre les impératifs de délais, trouver les meilleurs candidats pour soutenir la stratégie d'expansion de Worldline en Europe a été un véritable défi. Ce partenariat nécessitait une expertise de recrutement à 360° que nous pouvions proposer.

Ce constant niveau d'information entre les parties prenantes nous permet de garantir le niveau d'expertise attaché à notre réputation et d'obtenir la confiance de nos clients sur le long terme ainsi que de la régularité dans les projets confiés.

“C’était absolument fantastique de travailler avec l’équipe de PCN dans le cadre de notre expansion mondiale. Ils ont été réactifs et ont travaillé dur pour comprendre nos besoins et nos attentes par rapport aux candidats potentiels. Nous apprécions particulièrement leur approche consultative et leur communication efficace. Nous avons été ravis de constater qu’ils assuraient le suivi du processus de recrutement et même l’intégration des nouveaux salariés.”

– Roy Blokker

(Responsable mondial des ventes chez Payment IQ/Worldline)



Connectons-nous

Pour fournir un service de qualité, soyez à l'écoute de votre marché. Sachez en connaître et en comprendre les fluctuations pour, comme vos clients, garder une longueur d'avance.

Si vous souhaitez savoir comment PCN peut aider votre entreprise à se développer, contactez-nous/ demandez un rendez-vous. Nous sommes toujours prêts à vous aider à vous développer.

Vous souhaitez en savoir plus ?

Contactez-nous pour plus d'informations !

Amsterdam, NL

Barbara Strozzi 300
1083 HN Amsterdam
The Netherlands

M +31 203 030 257

Berlin, DE

Oranienburger Str. 69
10117 Berlin
Germany

M +4915203419604



Demande de renseignements.

Nous sommes heureux de vous parler de nos équipes à Atlanta, Paris, Londres et Singapour.

M +31 203 030 257

M +31 208 083 190

Qui sont nos clients ?

mollie



Swile

WORLDLINE 

 qonto

 token

 zalando

Delivery Hero

oney

HiPay

 treezor

tink™

eshopworld
Sell Global, Feel Local

Oui SNCF

 bitvavo

 ManoMano

Et bien d'autres...